

FACULTAD DE DERECHO U.DE LA R.
LICENCIATURA EN RELACIONES INTERNACIONALES
INSTITUCIONES DE DERECHO PRIVADO

1.- OBJETIVOS DE LA ASIGNATURA

a) Se persigue que el licenciado en relaciones internacionales sepa entender la norma jurídica que regula las relaciones entre privados y fundamentalmente el fenómeno económico de la comercialización desde el punto de vista de los sujetos y de la materia comercial. Familiarizarse con las exigencias legales en área que será luego de desarrollo profesional como la comercialización directa e indirecta, las nuevas figuras contractuales y fundamentalmente las de empleo nivel de negocios internacionales, las sociedades como sujetos de la actividad económica y los fenómenos de la concentración empresarial.

b) Se busca el conocimiento y dominio de la lógica y la metodología jurídicas con el objetivo que pueda: i) trasladar su aplicación a otras disciplinas; ii) desarrollar su capacidad de comunicación oral y escrita; iii) desarrollar su capacidad analítica para la toma de decisiones propia o de asesoramiento para la toma de decisiones de terceros.

c) Se persigue que el estudiante integre el derecho al esquema de valores y principios que deben guiar su conducta personal y profesional como egresados de la Universidad de la República.

PROGRAMA ANALÍTICO DE INSTITUCIONES DE DERECHO PRIVADO

PARTE I

INTRODUCCIÓN AL ESTUDIO DEL DERECHO PRIVADO

1.- El Derecho.- Derecho en sentido objetivo y subjetivo. Derecho público y privado. Contenido de cada uno de ellos. Fundamento e importancia de la distinción. Ulteriores clasificaciones. Diversas concepciones sobre el derecho subjetivo. Clasificación de los derechos según su eficacia: absolutos y relativos.

- 2.- Norma jurídica.- Concepto. Caracteres distintivos respecto de las demás normas.
- 3.- Fuentes del derecho.- Fuente formal y material. Concepto de cada una de las fuentes formales.
- 4.- Interpretación, integración y aplicación del derecho.- Concepto y objeto de la interpretación. Procedimiento y métodos de la interpretación. Noción de integración. El problema de las lagunas en el ordenamiento jurídico positivo. Eficacia de la ley con relación al tiempo y al espacio.
- 5.- Derecho Civil y Derecho Comercial.- Concepto y contenido de cada uno de ellos. Concepto de comercio en sentido jurídico y económico. Origen y razones de la diferencia entre ambas ramas.
- 6.- La materia comercial.- Análisis del contenido del derecho comercial en el derecho uruguayo. Breve noticia sobre las distintas concepciones doctrinarias y legislativas al respecto. Actos de comercio; remuneración; análisis de las distintas categorías; clasificación.

PARTE II

PERSONAS

- 1.- Sujeto de derecho.- Personas físicas y jurídicas. Caracteres. Comienzo y fin de la personalidad. Presupuestos de la persona jurídica. El reconocimiento. Asociaciones no reconocidas.
- 2.- El nombre.- Naturaleza jurídica. Protección. El nombre comercial; su importancia y régimen jurídico. La denominación social.
- 3.- Domicilio.- Concepto y clasificación. Pluralidad de domicilios.
- 4.- Estado civil.- Concepto. Su prueba.
- 5.- Capacidad y legitimación.- Concepto de capacidad y clasificación. Incapacidad; clasificación. Protección jurídica de los incapaces. La representación legal.

Legitimación: concepto y caracteres; clasificación; diferencia con la capacidad; su importancia.

6.- Personas jurídicas.- Concepto. Constitución y extinción. El problema de su capacidad.

7.- El comerciante.- Definición legal. Comerciante individual y colectivo. Sujeto de la relación jurídica mercantil. Noticia general sobre su estatuto jurídico. Breve noticia sobre auxiliares del comercio.

PARTE III

BIENES Y MODOS DE ADQUIRIR

1.-Patrimonio.- Teoría clásica y moderna. Patrimonio general y patrimonios de afectación o especiales. Derechos reales y personales.

2.- Bienes.- Objeto. Concepto de bienes o cosas. Requisitos del bien. Clasificaciones. Las universalidades. Breve noticia sobre el establecimiento comercial: concepto; negocios de que puede ser objeto; su protección. Los bienes inmateriales: propiedad intelectual. Breve análisis de las leyes de marcas y patentes de invención.

3.- El derecho de propiedad.- Concepto. Indivisión y condominio. Diferencia con los derechos reales menores de goce y de garantía.

4.- Nociones sumarias sobre los siguientes institutos: usufructo; uso y habitación; servidumbres; posesión; reivindicación.

5.- Derechos reales de garantía.- Concepto de garantía. Garantía real y personal. Concepto de privilegio; su carácter personal. Prenda e hipoteca: caracteres comunes y diferenciales.

PARTE IV

OBLIGACIONES

1.- Concepto de obligación.- El deber jurídico y la obligación. Obligación y derecho

personal. Diversas concepciones. Elementos de la obligación; elemento personal, objetivo y jurídico.

2.- Fuentes de las obligaciones.- Enumeración legal y doctrinaria. La voluntad unilateral.

3.- Negocio jurídico.- Hecho, acto y negocio jurídico. Clasificaciones de los negocios jurídicos. Elementos del negocio jurídico.

4.- Contrato.- Concepto. Definición legal. Noción amplia y restringida. Clasificaciones legales y doctrinarias.

5.- Requisitos esenciales para la validez de los contratos.-

- A) Consentimiento. Concepto. Las tratativas preliminares. La oferta o propuesta: concepto, caracteres, forma, significación jurídica. El consentimiento en los contratos de adhesión y en los colectivos. Vicios del consentimiento: error, violencia y dolo. La lesión. B) Capacidad: análisis general. La legitimación.
- C) Objeto. Concepto. Requisitos. Pactos sobre sucesiones futuras. El orden público y las buenas costumbres. D) La causa. Diversas concepciones. El concepto legal. E) Requisitos de forma. Concepto.

6.- Efectos del contrato.- Asimilación del contrato a la ley. Principio de la buena fe. Relatividad del contrato. La estipulación para otro. Convención de porte fort. La representación.

7.- Interpretación del contrato.- Criterios de interpretación. Normas legales. Integración.

8.- Cuasi contratos.- Definición. Enumeración. Noticia general sobre cada uno de ellos.

9.- Delitos y cuasi delitos.- Nociones generales sobre responsabilidad extracontractual. Elementos: hecho ilícito; daño; culpa; nexo causal. El daño moral.

Responsabilidad por hecho propio y por hecho de otro. Responsabilidad por las cosas y los animales. Circunstancias eximentes o limitativas de la responsabilidad.

10.- Garantías del cumplimiento.- Responsabilidad patrimonial del deudor: el Art. 2372 del Código Civil. Garantías relacionadas con el patrimonio del deudor; acciones subrogatoria, pauliana y de simulación. Noticia sobre cada una de ellas. Noción general sobre el derecho de retención, arras y cláusula penal. Las garantías convencionales.

11.- Extinción de las obligaciones.- Breve noticia sobre los distintos modos de extinguir las obligaciones. Nulidades, concepto, clasificación, efectos.

12.- Prueba de las obligaciones.- Noción general sobre los distintos medios de prueba.

13.- Obligaciones y contratos comerciales.- Nuestra legislación en materia de obligaciones y contratos comerciales. Diferencias de régimen con las obligaciones y contratos civiles.

PARTE V

CONTRATOS

1.- Compraventa.- Concepto. Caracteres. Elementos. La compraventa y la transferencia de la propiedad; nuestro régimen legal. Obligaciones de las partes. Modalidades de la compraventa. Pactos accesorios. La promesa de compraventa. Compraventa comercial: notas diferenciales con la civil; su régimen jurídico. La factura.

2.- Permuta.- Concepto. Diferencias con la compraventa.

3.- Cesión de créditos.- Concepto. Formas. Efectos.

4.- Arrendamiento.- Concepto. Elementos. Distintas clases. Obligaciones de las partes en los distintos tipos de arrendamiento.

5.- Sociedad civil.- Concepto. Elementos. Diferencia con las sociedades mercantiles. Administración. Obligaciones de los socios entre sí y con respecto a terceros. Disolución.

6.- Mandato.- Concepto. Elementos. Clasificación. Mandato y representación. Obligaciones de las partes. Sustitución del mandato. Extinción. Mandato comercial y comisión.

7.- Transacción.- Concepto. Elementos esenciales. Naturaleza jurídica. Efectos.

8.- Préstamo.- Concepto de préstamo en general. Elementos. Clases. El préstamo a interés. El préstamo en el Código de Comercio: particularidades.

9.- Depósito.- Concepto. Elementos. Obligaciones de las partes. Clases. El secuestro. El depósito comercial: diferencias con el civil.

10.- Fianza.- Concepto. Elementos. Efectos.

11.- Prenda.- Concepto. Elementos. Efectos. La llamada hipoteca industrial.

13.- Transporte. Concepto. Elementos. Clases. Personas que intervienen. Prueba y documentación. Ejecución. Responsabilidad del transportador.

14.- Seguros. Concepto. Elementos. Variedades. Categorización. Obligaciones de las partes. El reaseguro.

15.- Contratos de distribución.- Canales de comercialización indirecta: generalidades. Breve noticia sobre el contrato de distribución propiamente dicho, agencia, concesión y franchising.

16.- Contratos de transferencia tecnológica.- Noticia general sobre Licencias y Cesión de Patentes, Know How, Asistencia Técnica.

17.- Contratos bancarios.- Generalidades. Noticia sobre la ley de intermediación financiera. Clasificación de las operaciones bancarias. Concepto de depósito, cuenta corriente, préstamo, descuento, apertura de crédito, tarjeta de crédito, crédito

documentario, underwriting, leasing, factoring, fideicomiso, giros y transferencias.

PARTE VI

SOCIEDADES COMERCIALES

1.-Concepto.- Definición legal. Análisis de la misma. La sociedad como negocio jurídico y como persona jurídica. Consecuencias de la personalidad jurídica. Requisitos esenciales comunes a todos los contratos y específicos de la sociedad.

2.- Requisitos formales.- Requisitos genéricos y específicos de cada tipo societario. Sociedades irregulares y en formación.

3.-El socio.- Concepto de socio. Estatuto personal del socio: derechos y obligaciones. Responsabilidad del socio.

4.- Administración y representación.- Principios generales. Gestión y representación.

5.- Las sociedades personales.- Noción general y sociedades personales. A) Las sociedades colectivas. Concepto. Normas relativas a los socios. Administración y representación. B) Sociedades en comandita. Concepto y clases. Categorías de socios. Actos autorizados y prohibiciones al socio comanditario. C) Sociedades de capital e industria. Concepto y caracterización. Aportaciones. Situación del socio industrial. Administración. D) Sociedades accidentales o en participación. Concepto. Naturaleza jurídica: si son o no verdaderas sociedades. Funcionamiento.

6.- Sociedades de Responsabilidad limitada.- Concepto y caracteres. Constitución: número máximo de socios; monto del capital; contenido del negocio constitutivo; requisitos formales; integración del capital. Organización de la sociedad. Responsabilidad de los socios.

7.- Sociedades anónimas.- Concepto. Clases. Procedimientos de constitución. Acto constitutivo y estatuto. Capital autorizado suscrito o integrado. Función y principios referentes al capital; su formación; bienes que pueden aportarse. Modificaciones del

capital: aumento, reducción, reintegro. Acciones: concepto; requisitos formales; clasificaciones; su circulación. Accionistas: derechos y obligaciones. Sindicación de acciones. Asambleas: clases; competencia; formalidades para su realización. Directorio; concepto; competencia; integración; designación de los directores; su responsabilidad. Fiscalización privada y estatal de la sociedad anónima.

8.-Cooperativas.- Generalidades. Principios cooperativos. Breve referencia los distintos tipos.

9.- Disolución de sociedades.- Concepto. Causales, convencionales y legales. Régimen particular para ciertos tipos de sociedades. Formalidades. Publicidad. Efectos.

10.- Liquidación de sociedades.- Concepto. Situación de la sociedad en liquidación. El liquidador; designación; funciones; obligaciones. Operaciones de liquidación. Comienzo y fin del estado de liquidación.

12.- Transferencia, Fusión y escisión de sociedades. Noticia general

13.- Concentración empresarial y societaria. Concepto. Distintas figuras.

PARTE VII

DERECHO MARÍTIMO Y AERONÁUTICO

1.- Explotación del buque.- Concepto de propietaria y armador. Responsabilidad: el abandono liberatorio.

2.- Contratos de utilización y transporte.- Concepto y clasificación. La documentación: la póliza y el conocimiento. Importancia del conocimiento. Otros documentos. Cláusulas de limitación y exoneración de responsabilidad. Examen crítico. El contrato de pasaje. El contrato de remolque.

3.- Seguros marítimos.- Caracteres. Tipos de póliza. Obligaciones de las partes. El abandono: breve noticia.

4.- El Derecho Aeronáutico.- Concepto. Noticia sobre sus principales institutos.

PARTE VIII

TITULOS VALORES

1.- Concepto.- Definición. Diversas funciones que cumplen. Elementos integrantes del título valor. Clasificación de los títulos valores. . La representación. Distintas formas de transmisión de los títulos valores. Concepto de endose. El aval.

2.- Letra de cambio.- Generalidades. Nociones generales sobre: vencimientos, aceptación, protesto.

3.- Vales, conformes o pagarés.- Concepto. Enunciaciones. Cláusulas no permitidas. Prescripción.-

4.- Cheques.- Definición y caracteres. Presupuestos para su libramiento. Representación. Circulación. El pago. Modalidades del cheque.

5.- Warrants.- Definición. Caracteres. Circulación.

6.- Títulos Valores Inmateriales.- Caracteres. Circulación.

PARTE IX

PROCESOS CONCURSALES

1.- Concordato preventivo.- Concepto. Fundamento. Distintas formas. Particularidades de cada figura.

2.- Disposiciones comunes a los concordatos preventivos.- Requisitos para iniciarlo. Situación del deudor concordatario. Homologación. Anulación y rescisión del concordato: sus efectos.

3.- Concordato privado y de liquidación.- Noticia.

4.- La quiebra.- Presupuestos de la quiebra. Quienes pueden solicitarla y quienes pueden ser declarados en quiebra. La quiebra de oficio. El auto de quiebra y su

contenido.

5.- Efectos de la declaración de quiebra.- El desapoderamiento. Efecto respecto de los actos y contratos celebrados por el fallido. Efecto respecto de los acreedores.

6.- Medidas consiguientes a la declaración de quiebra. – Síndicos: nombramiento y cometidos. Informes del síndico. La junta de verificación.

7.- El concordato en la quiebra.- Cuando se puede proponer. El procedimiento. Efectos. Otras formas de clausura de la quiebra.

8.- La quiebra de las sociedades.- Problemas que plantea según los distintos tipos sociales. La liquidación judicial de las sociedades anónimas. 9.- Las moratorias.- Su vigencia. Presupuestos y efectos.

BIBLIOGRAFIA BASICA

Bugallo, Beatriz. Derecho de Empresa. F.C.U.

Del Campo, Francisco: Introducción al Estudio del Derecho. F.C.U.

Del Campo, Francisco. Derecho Civil Personas Vol. I y II F.C.U.

Derecho Civil Bienes Vol. I y II F.C.U.

Merlinski, Ricardo. Modernas formas de distribución comercial. Ed. Universidad.

Merlinski, Ricardo. Manual de Sociedades Comerciales. Carlos Álvarez Editor

Peirano Facio, Jorge: Curso de Obligaciones. Vol. 1 al 6 F.C.U.

Rippe, Siegbert y otros. Instituciones de Derecho Comercial uruguayo. F.C.U.

Rodríguez Olivera, Nuri. Manual de Derecho Comercial. Parte General.

Sociedades. Títulos Valores. Concordatos y quiebras.

F.C.U.

Varios autores. Contratos comerciales modernos. F.C.U.

Varios autores. Temas de Derecho Societario. F.C.U.